

**Pamaz**®

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen  
**Business Development Manager  
im Außendienst (m/w/d)**  
Bereiche Norddeutschland und/oder Süddeutschland

Haupt/Schlüsselanforderungen

- Förderung der Marke Panaz zur Erzielung von Umsätzen durch die folgenden Maßnahmen:
- Sie entwickeln, vergrößern und verwalten Ihre eigenen Großkunden in den Bereichen Gesundheitswesen, Gastgewerbe, Arbeitsplatz und Kreuzfahrt.
- Aufzeichnung von kunden- und projektbezogenen Informationen im Rahmen des CRM-Systems.
- Gewinnung und Weitergabe von Marktkenntnissen an das globale Vertriebsteam, einschließlich monatlicher Berichte
- Sicherstellen, dass die wichtigsten finanziellen und geplanten Ziele erreicht werden.

Fachwissen

- Sie fungieren als Experten für das Panaz-Produktportfolio, wobei der Schwerpunkt auf folgenden Bereichen liegt:
  - USPs
  - Merkmale und Vorteile der einzelnen Produkte auf der Grundlage der Kundenbedürfnisse.
  - Ästhetik und Trends.
- Kenntnis des Marktes und der Wettbewerber.
- Effektiver Aufbau von Beziehungen und Verkaufstechniken.

Kompetenzen

- Hervorragende Kommunikationsfähigkeiten, die auf das jeweilige Publikum abgestimmt sind.
- Fähigkeiten in den Bereichen Verkauf, Präsentation und Networking. Ein analytischer Ansatz für Prospektierung und Prognosen.
- Fähigkeit zur Eigeninitiative bei der Lösung von Kundenproblemen. Organisationstalent, Verwaltungsgeschick und Zeitmanagement
- Fähigkeit, ein breites Portfolio von Produkten und Kundentypen zu verwalten. Kompetenz im Umgang mit IT - Microsoft, CRM und maßgeschneiderte Softwarepakete.
- Selbstmotiviert und charismatisch.
- Engagement für persönliche Entwicklung und Lernen.

Dieses Rollenprofil soll flexibel sein und wird von Zeit zu Zeit überprüft, wenn die Rolle oder das Unternehmen wächst. Von den Mitarbeitern wird erwartet, dass sie flexibel und bereit sind, ähnliche Aufgaben auszuführen. Dazu gehören auch die spezifischen Ziele und die damit verbundenen Projekte, die in regelmäßigen Abständen mit Ihrem Vorgesetzten als Teil des unternehmensweiten "Goals"- Systems vereinbart werden.

Leistungen

Wettbewerbsfähiges Gehalt, Firmenfahrzeug, Laptop und Mobiltelefon

Kontakt

**Pamaz Deutschland**, Herrn Uwe Ney, Telefon: 06326 / 967528  
E Mail: Uwe.Ney@t-online.de, www.pamaz.com